

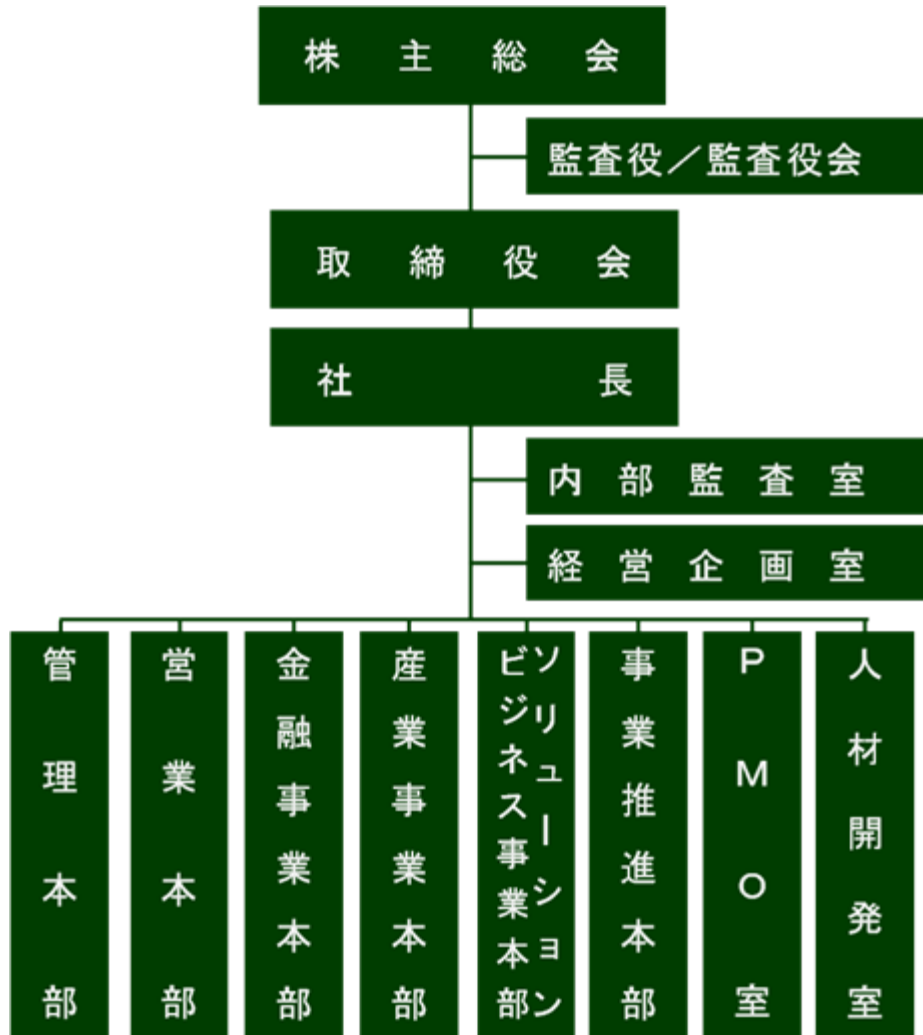
株式会社ソルクシーズ



説明会資料

平成19年9月8日

1. 会社概要



- 金融・通信・基盤分野などのシステム開発に専門特化
- 設立：昭和56年2月（今年で28期目）
- 資本金：10億5,200万円
- 売上高：86億4,900万円（前期連結実績）
- 純利益：2億4,900万円（同上）
- 従業員：469名（グループ合計526名）

- 子会社
 - ・エフエフソル(FFSOL)
 - ・イーアイソル(EISOL)
 - ・シーエルソル(CLSOL)
 - ・インフィニットコンサルティング(IFC)
 - ・ノイマン
- 資本提携先
 - ・SBIホールディングス
 - ・インタートレード
 - ・エンカレッジテクノロジー
 - ・イーアイ

2. どうやって収益を上げているのか

システム開発会社とは世の中の活動を陰で支える裏方

株式投資 . . . インターネット取引や窓口取引

SOLXYZ

銀行ATM . . . 入出金や振込

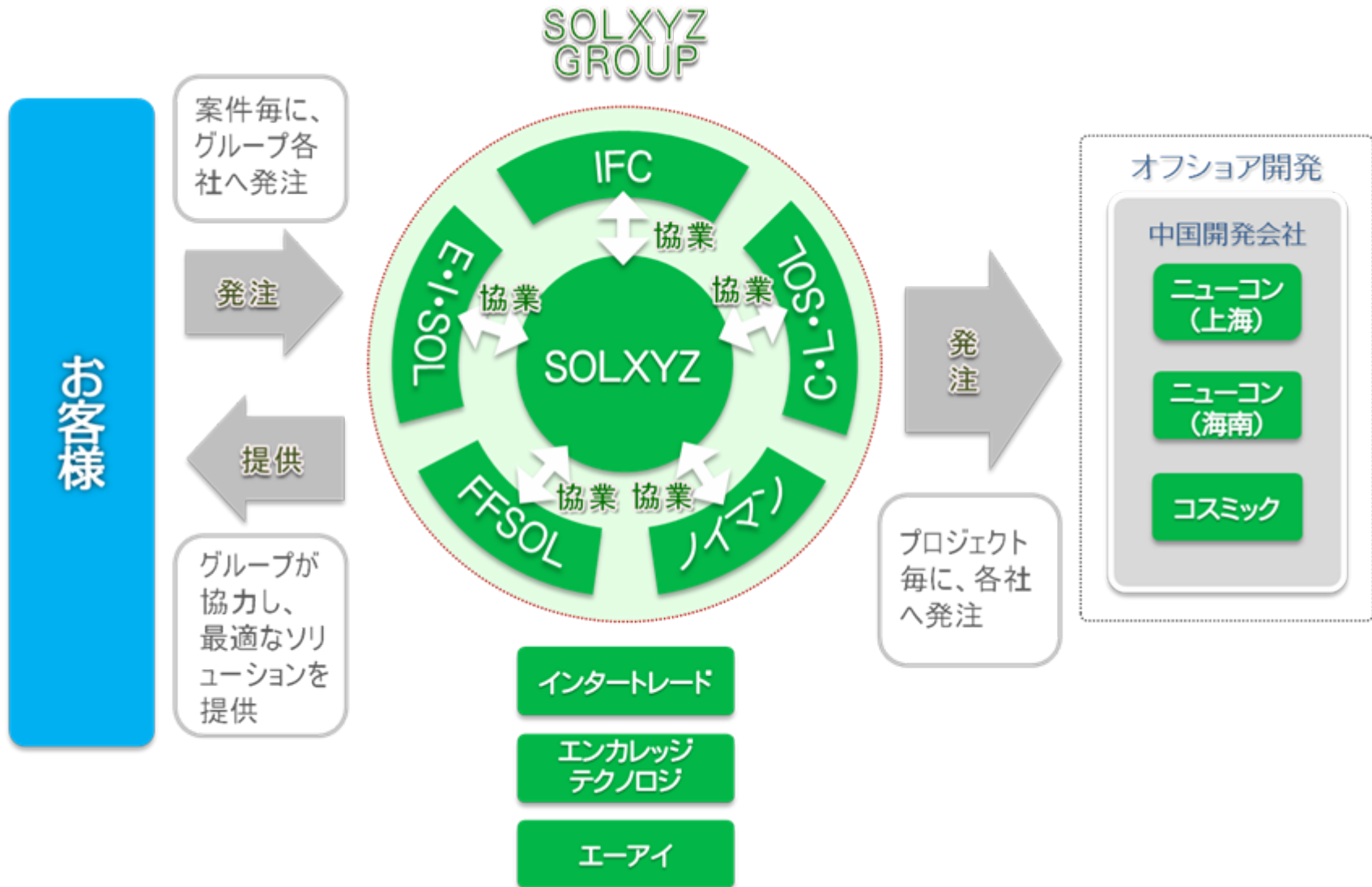
FFSOL

携帯電話 . . . 電話機端末、明細書の発行

EISOL

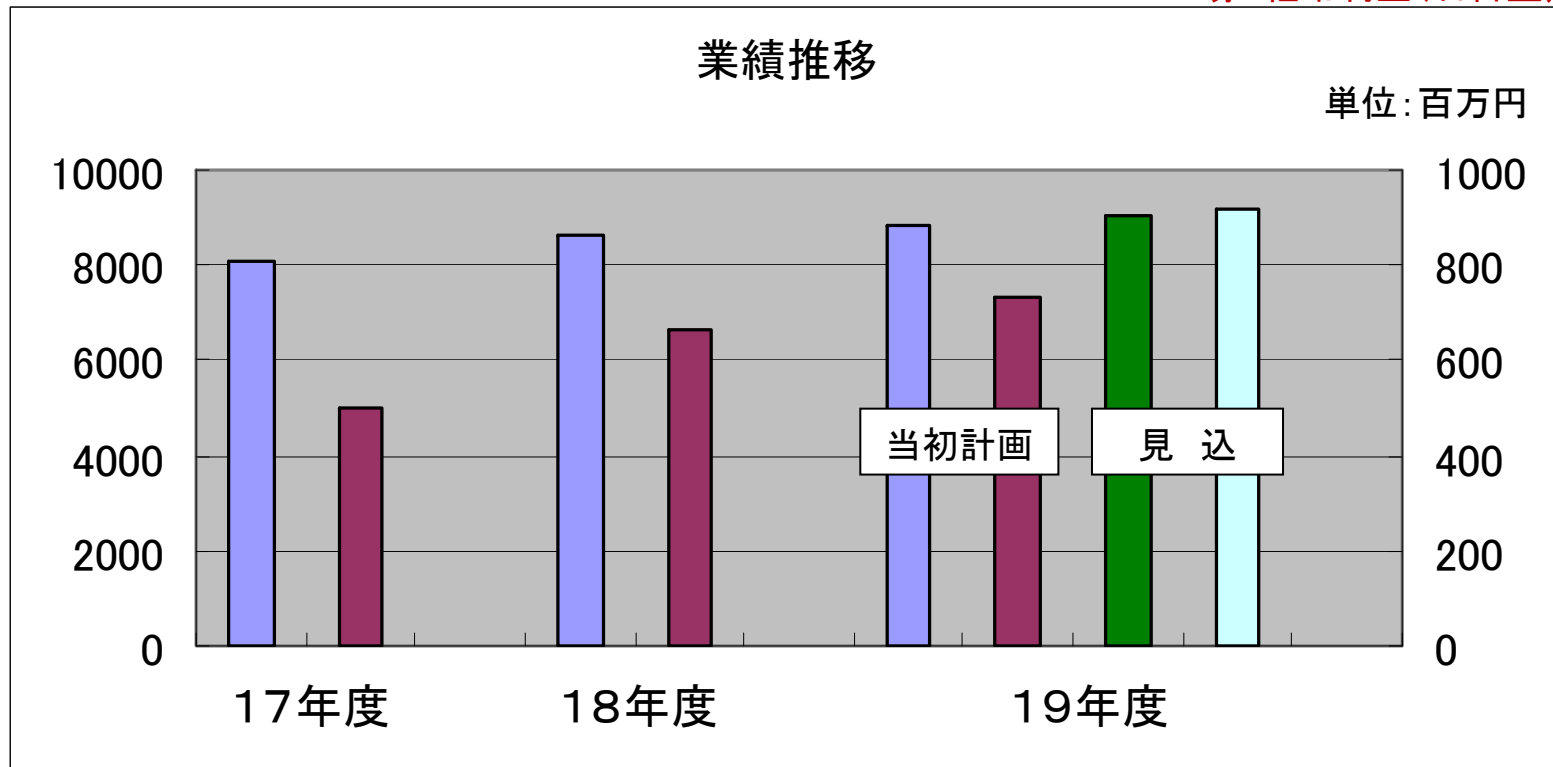
これらを使える様にする為に、「ソフトウェア」が必要なのです

3. 連携して活躍するSOLXYZグループ



4. 業績推移 (増収増益)

青: 売上高 (左目盛)
赤: 経常利益 (右目盛)



金融業界をはじめ、当社戦略分野で投資が回復

日本版SOX法も追い風

- ➡ 平成17、18年度と増収、利益はそれを上回る伸び
- ➡ 平成19年度中間期は更に好調、半年で前期利益超え

5. 私たちを取り巻く環境

ソフト化



ネットワークの拡大



セキュリティ

例えば...

電子株取引
の拡大と一
般への浸透

インターネッ
トバンクの拡
大と一般への
浸透

スイカなどの
電子マネーが
益々拡大

使い易く、
より便利に、
より簡単に

SOLXYZのビジネスチャンスが拡大



6. SOLXYZの事業戦略

拡大する市場



競合他社との差別化



専門店化



オンリーワン



海外の活用



独自製品
開発・販売

7. M&A 及び 資本・業務提携戦略

M&A

戦略業種の強化

▶ FFSOL、EISOL、他

製品開発・販売の開始

▶ ノイマン、エーアイ、他

人員の確保

資本・業務提携

商域の拡大

▶ SBI、他

専門知識の獲得

▶ インタートレード、
明治安田システムテクノロジー、他

営業網の獲得

▶ SBI、他



8. 今後の業績予想

当面、システム投資は活況を継続

➡ いずれ派遣法問題や人材不足から再編も

主力事業と共に、収益安定化にも注力

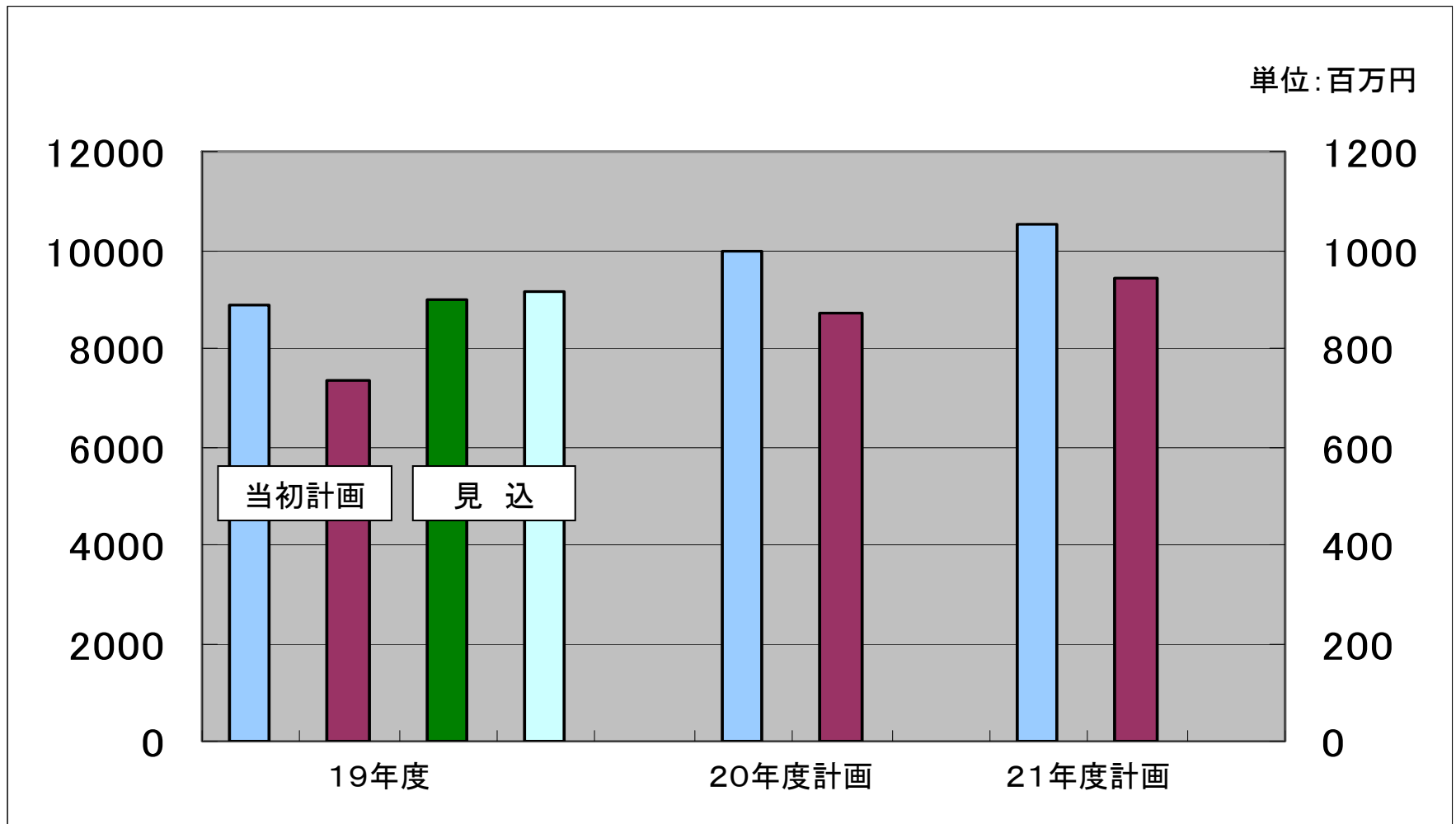
➡ 足元を固めつつ、収益体質をより強固に



20年度 連結売上100億円を目指す

9. 事業計画

青:売上高(左目盛)
赤:経常利益(右目盛)



10. 東証へのステップアップ

業容を拡大し、内部体制を固め、次のステップへ

- ➡ JASDAQ上場から7年、数字面では東証上場基準をクリアできる水準に
- ➡ 情報セキュリティや内部統制の体制整備も進捗

株主還元策も整備を進める

- ➡ 株主優待策の導入(19年5月)
- ➡ 配当、優待策の堅持
- ➡ 業況を勘案しつつ、増配・株式分割等も検討

今後の東証上場を視野に、準備



SOLXYZ

究極の問題解決を提供する会社へ

SOLXYZとは究極(XYZ)の問題解決(Solution)を提供したい
という願いを込めた社名です。私たちはお客様の夢を実現する
ソリューション・カンパニーを目指します。

<http://www.solxyz.co.jp>