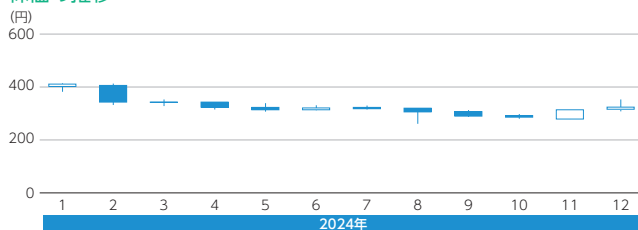


## 株主メモ

決算期 12月31日  
定時株主総会 3月下旬  
基準日 毎年 12月31日  
配当金受領株主確定日：6月30日および12月31日  
その他必要があるときは、あらかじめ公告して定めます。

1単元の株式の数 100株  
株主名簿管理人 〒183-0044 東京都府中市日鋼町1-1  
(兼 特別口座管理機関) 三菱UFJ信託銀行株式会社  
郵便物ご送付 〒137-8081 新東京郵便局私書箱第29号  
三菱UFJ信託銀行株式会社 証券代行部  
電話お問合わせ先 TEL. 0120-232-711(フリーダイヤル)  
公告方法 電子公告により、ホームページ  
(<https://www.solxyz.co.jp>)に掲載します。

## 株価の推移



(2021年9月30日を基準日として、普通株式を1株につき2株の割合で分割しました。)

## 会社情報

社名 株式会社ソルクシーズ(東証スタンダード 証券コード:4284)  
設立 1981年2月4日  
資本金 14億9,450万円  
事業内容 SI/受託開発業務(システムコンサルティング、システムの設計・開発・運用・保守)、ソリューション業務(セキュリティコンサルティング、パッケージシステムの開発・販売・保守)および関連機器の販売等  
所在地 [本社]  
〒108-0023 東京都港区芝浦3-1-21田町ステーションタワーS 13F  
TEL. 03-6722-5011(代表) FAX. 03-6722-5021  
[東京ANNEX]  
〒108-0022 東京都港区海岸3-9-15LOOP-X 6F  
[福岡営業所]  
〒812-0038 福岡県福岡市博多区祇園町4-2  
TEL. 092-283-8411 FAX. 092-283-8412  
従業員数 498名(グループ計852名)  
エンジニア429名、営業スタッフ29名、その他40名  
URL <https://www.solxyz.co.jp>  
子会社 株式会社エフ・エフ・ソル、株式会社イー・アイ・ソル、株式会社インフィニットコンサルティング、株式会社ノイマン、株式会社エクスマーシオン、株式会社コアネクスト、株式会社アスウェア、株式会社Fleekdrive、アセアンドライビングスクール・ネットワーク合同会社、株式会社アリアドネ・インターナショナル・コンサルティング、株式会社eek、株式会社bubo、株式会社エフ、NEUMANN VIETNAM CO., LTD.

# 第45期 ソルクシーズ株主通信

2024年1月1日～2024年12月31日

私たちはお客様の夢を実現する  
ソリューション・カンパニーを目指しています  
お客様の業務改革を支えるのは、大胆で独創的な発想力、そして、迅速な対応力

 **SOLXYZ**  
株式会社ソルクシーズ

証券コード:4284

# 2025年は“変化と成長の年”

一千支「乙巳（きのとみ）」を背景に、  
変化と成長の年—



前期（2024年12月期）の総括や

今後の成長戦略等について、

代表取締役社長の秋山博紀より

ご説明いたします。

## Q 前期の経営環境

**A** 2024年度の日本経済は、雇用・所得環境の改善および堅調な企業収益を背景に、緩やかな回復基調で推移しました。一方で、円安に起因する物価上昇や、長期化するウクライナ・ロシア紛争などの海外経済の悪化等に伴う景気下振れの懸念もあり、今後の動向には引き続き留意が必要です。

国内IT投資については、IT人材の確保が困難な中、生成AI技術の活用需要やデジタルトランスフォーメーション（DX）需要を中心に全体としては概ね堅調に推移しましたが、先行きの不安定要素への警戒もあって、投資需要には業種・企業別にはばつきも見られました。

## Q 取り組みと活動状況

**A** このような環境下、当社グループは長期・優良案件の確保と着実な遂行に努めるとともに、将来の成長を見据え、以下の長期戦略施策を推進いたしました。

- ① 生成AI技術を活用したエンジニア支援サービス「CoBrain」の正式リリース  
子会社（株）エクスマーションが、生成AIを活用した要件定義プロセスのエンジニア支援サービス「CoBrain」の提供を開始しました。
- ② 市場系システム開発専門会社の子会社化  
市場系フロント・ミドルシステムの開発に特化した（株）エフの連結子会社化により、債券・デリバティブなどの専門領域に熟知した人材が増強され、証券・銀行領域におけるグループ提案力を強化しました。
- ③ 航空・宇宙・防衛領域への取り組み強化  
子会社（株）イー・アイ・ソルは、航空・宇宙・防衛領域における計測需要の高まりに対応し、無線技術などを活用した実績作りを推進しました。
- ④ ASEANマーケットの拡大  
子会社（株）ノイマンが、ベトナム現地法人NEUMANN VIETNAM CO.,LTD.を設立し、旺盛な免許取得需要が見込まれるベトナムの自動車教習所向けにシステム販売および提供が可能となりました。
- ⑤ LLMを活用した社内向けAIシステム「SOLXYZ Assistant」を開発  
最新のAI技術と情報検索技術を組み合わせた「SOLXYZ Assistant」を開発し、システム開発におけるコーディングの品質の向上やレビュー効率化による開発生産性の向上、技術文書作成の工程支援などにより、トータルでの開発工数の削減が期待できます。

上記に加え、長期戦略施策の1つとして人的投資を掲げ、2023年度に続くペースアップ実施や新卒採用を積極展開した結果、新入社員は連結47名（前年対比+23名）となり、大幅な増員につながりました。

## Q 今後の成長戦略

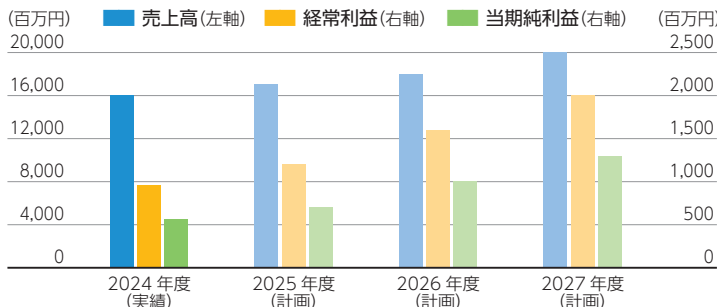
**A** 当社は、SIビジネスとストックビジネスの収益比率を50：50にすることを成長戦略の1つとしています。SIビジネスでは、金融業向けソフトウェア開発、製造業向け組み込みソフトウェア開発などの優良案件への集中と、確実なプロジェクト運営により、売上・収益の安定的な拡大を図ります。また、開発リソースの強化・確保に努めるとともに、社員の新技术獲得のための教育機会を拡充し、競争優位性の確立を目指します。一方、ストックビジネスでは、SIビジネスと同等の安定収益を目指し、高度な技術・ノウハウを基盤としたソリューションサービスの拡充を進めてまいります。

これらの取り組みに加え、当社グループは、次世代のDX関連技術として急速な進化を遂げている「FinTech」「Cloud」「IoT」「AI」「CASE」の分野に全社を挙げて取り組んでいます。今後も、技術力・営業力と

## 中期計画の連結売上高・利益目標

	2024年度 (実績)	2025年度 (計画)	2026年度 (計画)	2027年度 (計画)
売上高	16,041	17,000	18,000	20,000
(経常利益率) 経常利益	(6.2%) 962	(7.1%) 1,200	(8.9%) 1,600	(10.0%) 2,000
当期純利益	562	700	1,000	1,300

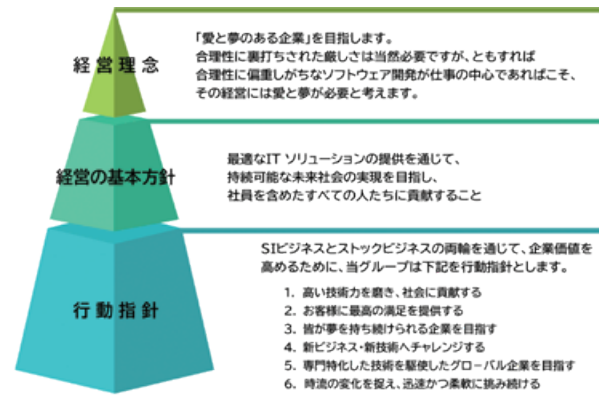
注) 当期純利益は親会社株主に帰属する当期純利益を表します。



有する企業との業務提携やM&Aを積極的に推進し、企業価値の向上を加速してまいります。



当社は、経営理念とともに経営の基本方針・行動指針を一部改定しました。これは、変化する経営環境や社会課題に対応し、持続的な企業価値の向上を実現するために、当社グループの存在意義と目指す姿を改めて明確にしたものです。新たな経営理念等のもと、全従業員が一丸となってその実現に向けて邁進します。



## Q 株主の皆様へ

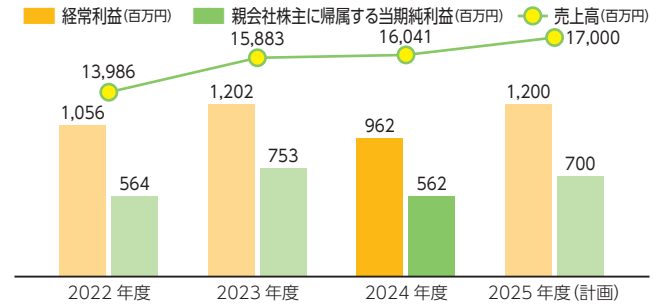
**A** 株主の皆様へ安定的かつ継続的な利益還元を経営の重要課題の1つと認識しております。同時に安定的な経営基盤の構築にも努め、両者のバランスの取れた経営を目指しております。このような方針のもと、企業価値向上への取り組みの一環として、2024年11月に株主優待制度の再開を決定しました。当社株式への投資魅力を高め、中長期にわたり保有いただく株主様の期待に応えてまいります。2025年12月期の配当金につきましては、業績等を総合的に勘案し、1株当たり期末配当金を13円とすることいたしました。

年度	年間1株当たり配当金			配当性向
	中期	期末	合計	
2023年12月期	0.00円	12.00円	12.00円	38.7%
2024年12月期	0.00円	12.00円	12.00円	51.9%
2025年12月期 (予想)	0.00円	13.00円	13.00円	45.2%

2025年は“変化と成長の年”と定めました。干支の乙巳が示す「蛇の脱皮による変化と成長」に倣い、時代の変化を捉えながら、確かな変革と新たな価値創造に向けて、歩みを進めてまいります。株主の皆様には、引き続き倍日のご支援をお願いするとともに、ソルクシーズグループの更なる飛躍と持続的な成長にご期待くださいますようお願い申し上げます。

## 財務データ

### 収益



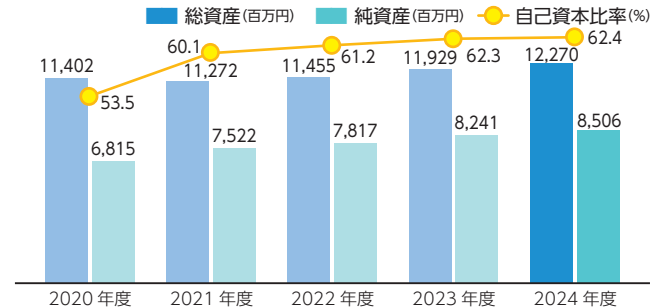
### 当期連結収益面のPOINT

当連結会計年度の売上高は、前年度比1.0%増の16,041百万円となりました。

- ・ソフトウェア開発事業は、同△1.6%の11,787百万円となりました。
  - ・コンサルティング事業は、同+12.9%の1,443百万円となりました。
  - ・ソリューション事業は、同+7.2%の2,810百万円となりました。
- 売上総利益は同△1.3%の3,707百万円、営業利益は同△19.6%の920百万円

親会社株主に帰属する当期純利益は同△25.4%の562百万円となりました。

### 財務



### 当期連結財務状態のPOINT

総資産は主に売掛金や契約資産が増加し、固定資産においては連結子会社の取得により増え、上場株式の時価評価による投資有価証券の減少などがあり前期末比+2.9%増の12,270百万円、純資産は同+3.2%増の8,506百万円となりました。

また、自己資本比率は62.4%(前連結会計年度末は62.3%)となりました。

(千円)

キャッシュ・フロー計算書(要旨)	2022年度	2023年度	2024年度
営業活動によるキャッシュ・フロー	1,176,895	1,386,360	500,089
投資活動によるキャッシュ・フロー	△ 465,907	△ 534,528	△ 493,971
財務活動によるキャッシュ・フロー	△ 809,045	△ 675,118	△ 149,222
現金及び現金同等物の期末残高	4,692,385	4,869,098	4,725,151

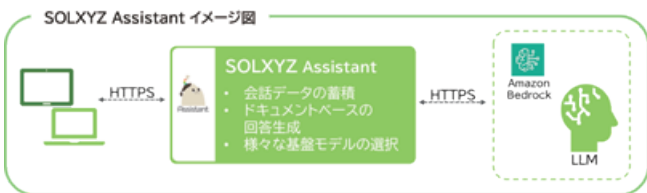
# TOPICS

## AI LLMを活用した社内向けAIシステム「SOLXYZ Assistant」を開発

最新のAI技術と情報検索技術を組み合わせた社内向けAIシステム「SOLXYZ Assistant」を開発し、社内運用を開始しました。

社内文書から適切な情報を取得でき、社内プライベートネットワークでの運用と厳格なアクセス管理によりセキュリティを確保。部署別のbotによる専門知識の学習で、社内固有の用語や規則への理解を深めます。

導入効果として、定型業務の自動化や意思決定支援、ベテラン社員の暗黙知の可視化、若手育成支援が可能となり、システム開発においてはコーディング品質の向上や開発工数の削減が期待できます。将来的には他企業向けのソリューションとしての展開も検討してまいります。



## IoT/ADG (株)イー・アイ・ソル NI Asia / Pacific 「Outstanding Contribution Award」受賞

### 航空・宇宙・防衛領域のマーケット拡大

イー・アイ・ソルは、NI（本社：アメリカ合衆国テキサス州、旧：National Instruments Corporation）が2024年5月に米国テキサス州で開催した「NI Connect 2024」において、Asia / Pacific (APAC) 地域部門の「Outstanding Contribution Award」を受賞しました。本賞は、昨年の成長率および航空宇宙・防衛・官公庁（ADG：Aerospace Defense Government）分野への売上貢献が評価されたもので、APAC地域約300社の中で日本企業として唯一の受賞となります。

イー・アイ・ソルは、高い品質と信頼性が求められる航空宇宙・防衛分野において、NIの厳格な基準を満たす技術力を有しており、今後も日本のものづくりの発展に貢献すべく、最適なテストソリューションの提供に努めてまいります。



## 株主還元 株主優待制度の再開

株主の皆様の日頃からのご支援に感謝するとともに、当社株式への投資魅力を高め、中長期的な保有を促進することが企業価値の向上につながると判断し、2025年6月末日（基準日）より株主優待制度を再開いたします。

### ■株主優待制度の概要

#### ●対象株主

保有株式数：1,000株以上

※2021年10月1日の株式分割以前は500株以上

保有期間：1年以上または5年以上継続保有

基準日：毎年6月末日

#### ●優待内容（年1回贈呈）

1年以上継続保有：「幽学の里米」コシヒカリ 5kg

5年以上継続保有：「幽学の里米」コシヒカリ 10kg（5kg×2袋）



詳しくはHPのお知らせをご確認ください。

- 株主優待制度の再開に関するお知らせ（2024年11月8日発表）  
<https://www.solxyz.co.jp/documents/20241108kabunushiyutai.pdf>

## IRニュースをメールで通知

決算情報などのニュースをタイムリーに無料でお届けします。当社HPよりメールアドレスを登録してください。



## FinTech (株)エフの全株式を取得、連結子会社化

エフは2001年の創業以来、金融系システム開発の中でも、主に市場系システム開発に専門特化し、フロントシステム・ミドルシステムの要件定義～設計～開発～保守までを主軸に事業を展開してきました。複数の大手金融機関を顧客に持つエフを連結子会社とすることで、証券系システム開発業務の拡大と、昨今のDXエンジニアの採用が困難な状況下、債券・デリバティブなどの専門領域に熟知した人材を迎え入れることができました。また、当社グループには投資顧問業務向けの他、インフラ設計業務、ITコンサルティング業務などエフとシナジーが期待できる専門子会社が多数あり、当社グループの更なる発展が見込めます。



## DXソリューション (株)ノイマン

### ベトナムに子会社設立

### —ASEAN諸国への展開が前進—

ノイマンのベトナム子会社「NEUMANN VIETNAM CO., LTD.」を設立しました。

ノイマンは1984年設立以来、主に自動車教習所向けのソフトウェアを開発し販売してまいりました。長年の経験で培ったノウハウと高い課題解決力により、国内の自動車教習所業界における主力製品の導入率は60%強とトップシェアを誇り、業界において確固たる地位を築いています。2015年にはマーケットの拡大を目的としてアセアン・ドライビングスクール・ネットワーク合同会社を設立し、ベトナムで自動車教習所の運営を開始しました。ベトナム現地の自動車教習所をテストフィールドとして自社ソフトウェアのローカライズに成功し、実装されています。今後はベトナム子会社を基点に、自社ソフトウェアの拡販を促進するとともに、ASEAN諸国への展開も積極的に進めてまいります。

