



SOLXYZ

株式会社ソルクシーズ
2024年12月期第3四半期
個人投資家さま向け説明会資料





-
- ① ソルクシーズグループの概要
 - ② ソリューション事例
 - ③ 業績・株主還元
 - ④ 中期経営計画
 - ⑤ トピックス
-

ソルクシーズグループの概要

会社概要



商号:	株式会社ソルクシーズ (SOLXYZ Co., Ltd.)		
設立:	1981年2月4日		
事業内容:	ソフトウェア開発・運用・保守、組み込みソリューション		
本社所在地:	東京都港区芝浦3-1-21		
資本金:	14億9,450万円(2024/6月末現在)		
決算期:	12月31日		
従業員数	連結:827名 (2024/6月末現在)		
役員:	代表取締役社長 秋山 博紀 常勤取締役 10名、社外取締役 4名、監査等委員会設置		
子会社:	13社		
上場市場:	東京証券取引所 スタンダード市場 (証券コード:4284)		
主要株主:	SBIホールディングス(株)	4,300千株	16.0%
	(株)ビット・エイ (コメリグループ)	2,640千株	9.8%
	長尾 章	1,119千株	4.2%
	(株)ヤクルト本社	1,060千株	4.0%
	その他	9,119千株	66.0%
	発行済株式数	26,820千株	
(2024/6月末現在)			



代表取締役社長 秋山 博紀

1964年1月25日生	
1987年1月	当社入社
2004年4月	事業推進室長
2011年4月	執行役員
2011年4月	経営企画室長 兼 事業戦略室長
2015年3月	取締役
2020年3月	常務取締役
2023年3月	代表取締役社長に就任(現任)

成長戦略（収益モデル）



I. 専門店化



業種、業務別に専門特化した
非価格競争力の強化

II. 収益構造の変革

SIビジネス収益	50%
ストック型ビジネス収益	50%

安定した収益基盤の構築を目的に
SIとストックの両輪を対等にする

III. グローバル展開

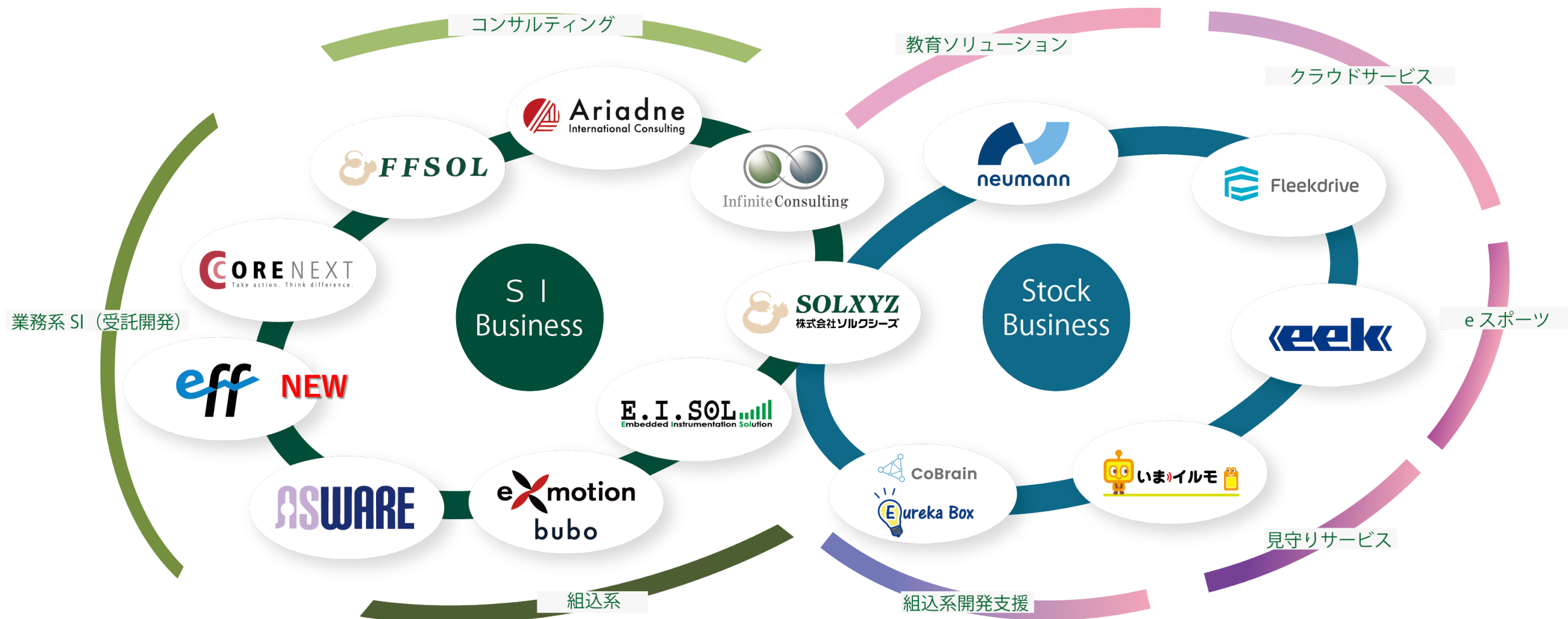


ASEAN+3のマーケットに対し、
グループ各社の優れた
製品・サービスを展開

グループ会社の事業領域

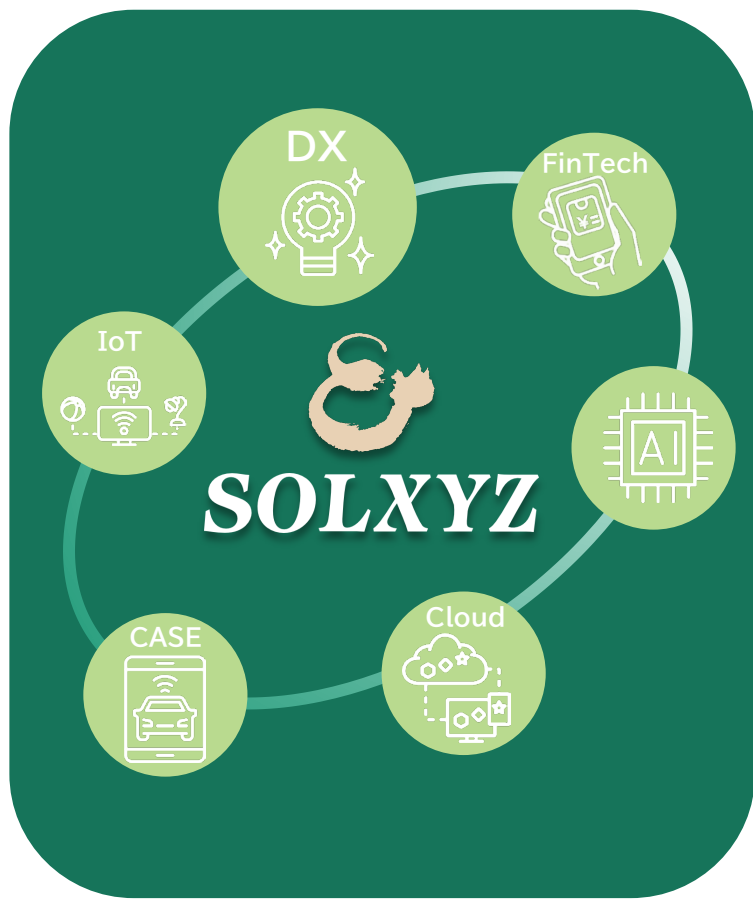


ストックビジネスを拡大し、SIビジネスとストックビジネスの収益を50:50に





設立から43年間、お客様との信頼関係構築に努め安定した収益基盤を確立



直接取引 43.5%
競争力のある価格設定が可能

- エンドユーザー
- クレジットカード会社
 - 債権回収会社
 - 銀行・ネットバンク
 - 証券会社・取引所
 - SBIグループ
 - 損害保険会社など

間接取引 56.5%
富士通・日立等
大手ベンダー
安定収入

- クレジットカード会社
- 銀行・ネットバンク
- 官公庁
- 通信会社
- 流通・小売業
- 製造業など



デジタルトランスフォーメーション(DX)

5つの分野に注力し、既存ソリューションの強化と新規ビジネスの創出を推進



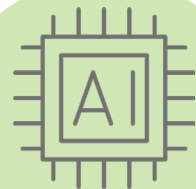
クラウド

- FleekdriveとFleekformが中心の企業向けコンテンツ管理サービス
- Salesforceとの連携機能、電帳法対応に伴う需要拡大



CASE

- CASEやソフトウェアファースト等の領域における自動車DX支援
- リスキリング支援、シフトレフトなど新たな顧客課題ソリューションも伸長



AI

- 生成AIを活用した要件定義支援サービス「CoBrain」の提供開始
開発現場の関係者によるレビュー負荷を軽減し、スムーズな要件定義を後押し
- LLMを活用した社内向けAIシステム「SOLXYZ Assistant」を開発
セキュリティを重視した設計で社内におけるAIの民主化を促進、社員の生産性向上を目指す



FinTech

- ブロックチェーンやバーチャルカレンシー等SBIグループ企業のシステム開発を支援
- 国内のQRコード決済事業者向け、海外向け顧客管理業務等の開発案件へ参画



IoT

- 製造業の人出不足を背景にテスト・検査等の自動化が加速し「状態監視/予知保全システム」が拡大
- 航空・宇宙・防衛産業向けの計測システム開発需要が急拡大

ソルクシーズグループの ソリューション事例

ソルクシーズグループのソリューション事例



SOLXYZ
株式会社ソルクシーズ

Case Study① FinTech系システムの構築

国内・海外送金システム クラウド基盤構築／分散型台帳技術

アプリを通じて、決済・プリペイド残高チャージ・送金など、個人口座間での送金処理を可能にするAPIサービスを提供



銀行送金アプリ

ネット銀行様向け 個別クレジットシステムの導入と追加開発

個別クレジット(個品割賦)基幹業務システムから
ネット銀行送金サービスの追加開発まで対応





Case Study② AIシステム「CoBrain」 生成AIを活用した開発支援サービス



AI添削により
品質向上と効率化を。
要件定義の新体験

- 生成AIを活用した開発支援サービス「CoBrain」を2024年11月に正式リリース。
- ソフトウェア開発に必ず必要となる工程“どんなものをどうやって作りたいか”＝要件定義を生成AIでご支援するサービス
- 本サービスの普及に努めながら、既存の人材育成支援ツールと組み合わせた新たな開発支援サービスの確立を目指す。



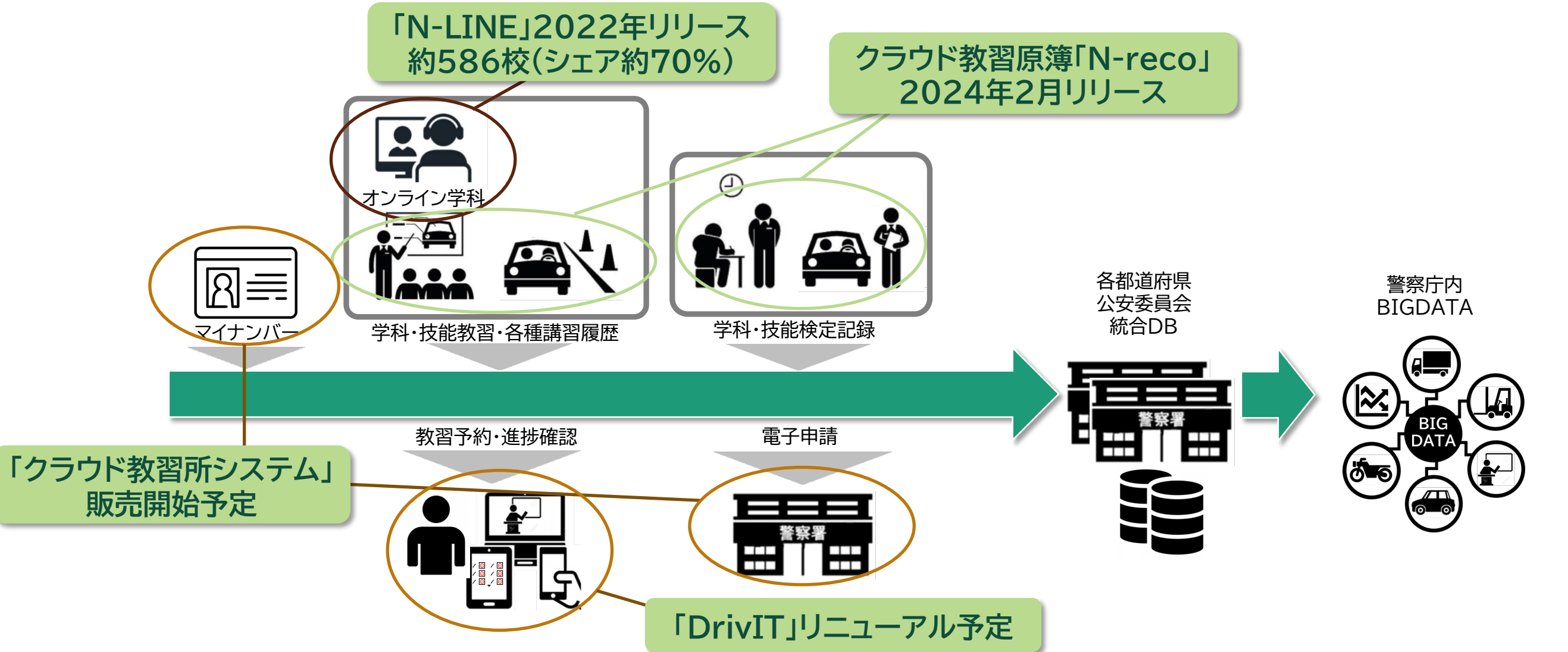
要件定義に特化した、文書作成者とレビュアーのためのAI添削サービス。
要件定義書や要求仕様書をAIが瞬時に添削し、レビュー負担を軽減。
スムーズな要件定義を促進します。





Case Study③ 自動車教習所DX事業

自動車教習所の教習・講習に関する情報、公安委員会への申請等のデジタル化を推進



ソルクシーズグループのソリューション事例

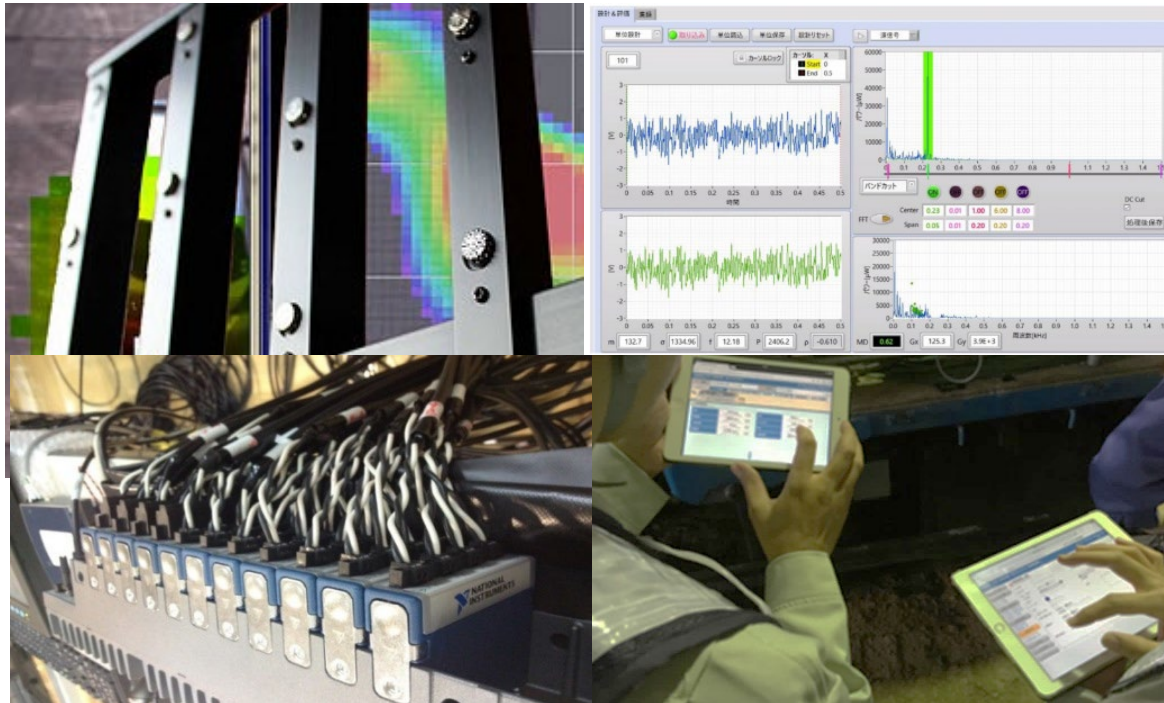


E.I.SOL 
Embedded Instrumentation Solution

Case Study④ 状態監視・予知保全システム 製造業、電力、製薬、鉄道会社など

自動車部品工場予知保全システム

生産設備の突発的故障を予知するためのシステム
計測～予知保全解析～遠隔モニタリング



発電設備状態監視システム

部分放電診断技術に伴う電力設備の
予防保全・劣化診断
熟練工のデジタル化、属人化排除による省人化に寄与



ソルクシーズグループのソリューション事例



Case Study⑤ クラウドサービス Fleekdrive 企業向けに特化したオンラインストレージサービス



Fleekdrive

SaaS型クラウドサービス「フリークドライブ」

- 企業・法人向けに特化したオンラインストレージサービス
高度なセキュリティで企業が抱える問題を解決
業界・業種問わず利用可能
- セールスフォース・ドットコムとも連携、顧客評価で最高位獲得
- ユーザー数30万突破(2024年2月)
2020年10万ユーザ突破以降、3年半で約3倍に。

業種や企業規模を問わず、
世界190カ国の導入実績

大手企業から100名以下のスタートアップ企業まで幅広い
企業様にご利用いただいています。



お客様例



ソルクシーズグループのソリューション事例

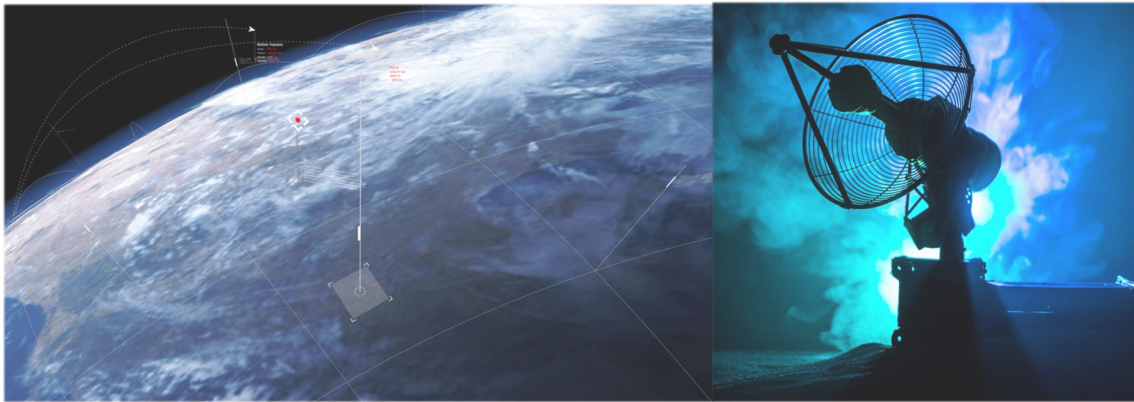


E.I.SOL 
Embedded Instrumentation Solution

Case Study⑥ 将来グループを牽引するソリューション

航空・宇宙・防衛領域(ADG: Aerospace Defense Government)のマーケット拡大

航空・宇宙・防衛産業向けセンシングサービス



Pick Up!!

2024年5月にアメリカテキサス州で開催された米国ナショナル・インスツルメンツ株式会社(以下、NI)が主催するカンファレンス「NI Connect 2024」にて、子会社イー・アイ・ソルがAsia / Pacific(APAC)地域部門「Outstanding Contribution Award」を受賞。昨年度の成長率やNIが注力する航空・宇宙・防衛領域への売上貢献が評価されたもので、APAC地域の企業約300社の中で、日本では唯一イー・アイ・ソルのみが表彰されました。



2024年12月2～3日に開催された
防衛装備庁装備政策課主催
「防衛産業参入促進展2024 in TOKYO」に、
航空・宇宙・防衛関連のデータシステムや
シミュレーション用のソフトウェアを出展しました。

業績・株主還元



■ 大型案件の検収遅れ継続や特需の反動により、前年同期より減収減益

…売上高116.9億円(前年同期比△1.4%)、営業利益5.6億円(同△37.8%)
旺盛な需要は継続も、大型案件の検収遅れ継続に加え、昨年の機器販売特需の反動により減収減益

■ 利益面は投資先行が続く一方、売上高は堅調に推移

…人的投資や生成AI関連投資により前年同期に比べ費用先行が目立つが、多くの子会社で過去最高売上高を更新

■ 株主優待制度を再開

…多くの株主様のご要望をもとに再開。保有期間に応じ国際大会で特A賞を受賞したブランド米を贈呈

■ 遅延案件の解消、好調な事業の続伸により、通期予想達成を図る

…第4四半期での案件積上げ、好調なコンサルティング事業の成長、新規加入のエフ社の貢献等により通期予想達成を図る



第3四半期決算 損益サマリー(前年同期比)

- 需要は旺盛も、大型案件の検収遅れ継続や前年の特需の反動の影響により、前年同期より減収減益
- 積極的な人的投資に伴う人件費の増加に伴い、利益面は前年同期から減益

(単位:百万円)	2023.3Q	売上高比	2024.3Q	売上高比	前期比増減率	詳細
売上高	11,859	-	11,691	-	△1.4%	需要は堅調も、前期の機器販売の特需の反動、大型案件の検収遅れ継続の影響を受け減収
売上総利益	2,865	24.2%	2,648	22.7%	△7.6%	給与アップに伴う労務費の上昇に加え、収益性の高いソリューション事業が減収となったことから減益
販売管理費	1,963	16.6%	2,087	17.9%	6.3%	生成AIへの開発投資や新卒採用に伴う人件費の上昇、のれん償却費などが増加
営業利益	901	7.6%	561	4.8%	△37.8%	売上総利益の減益、販管費増に伴い減益
経常利益	937	7.9%	605	5.2%	△35.4%	同上
親会社株主に帰属する 四半期純利益	644	5.4%	330	2.8%	△48.7%	前期の投資有価証券売却益が剥落

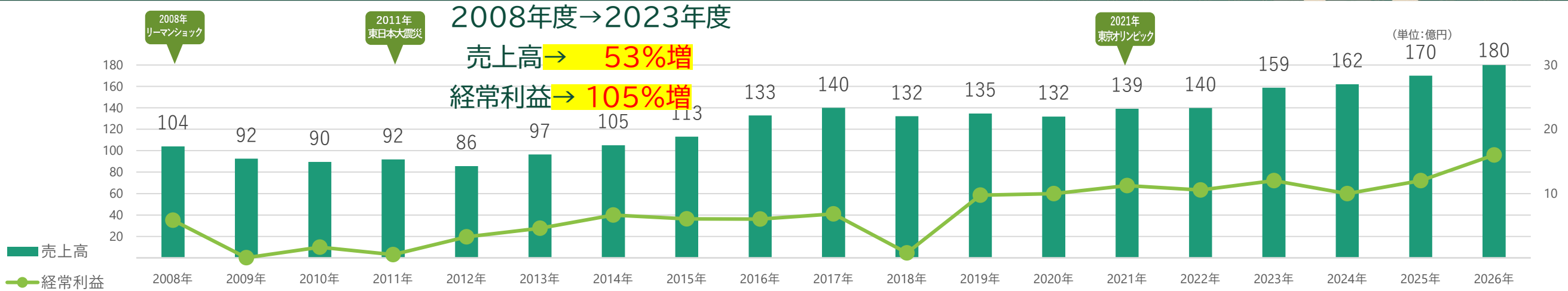


損益サマリー(期初計画比)

- 計画は期初予想から変更なし
- DX関連の開発ニーズは堅調な一方、前期の大型案件の反動や、人的投資の大幅な強化、クラウド事業の成長率の見直しなどにより、前期比より増収減益を見込む

(単位:百万円)	通期予想	売上高比	2024.3Q 実績	売上高比	対計画 達成率
売上高	16,200	-	11,691	-	72.2%
売上総利益	3,800	23.5%	2,648	22.7%	69.7%
営業利益	1,000	6.2%	561	17.9%	56.1%
経常利益	1,000	6.2%	605	4.8%	60.5%
親会社株主に帰属する 当期純利益	500	3.1%	330	5.2%	66.0%

成長の軌跡

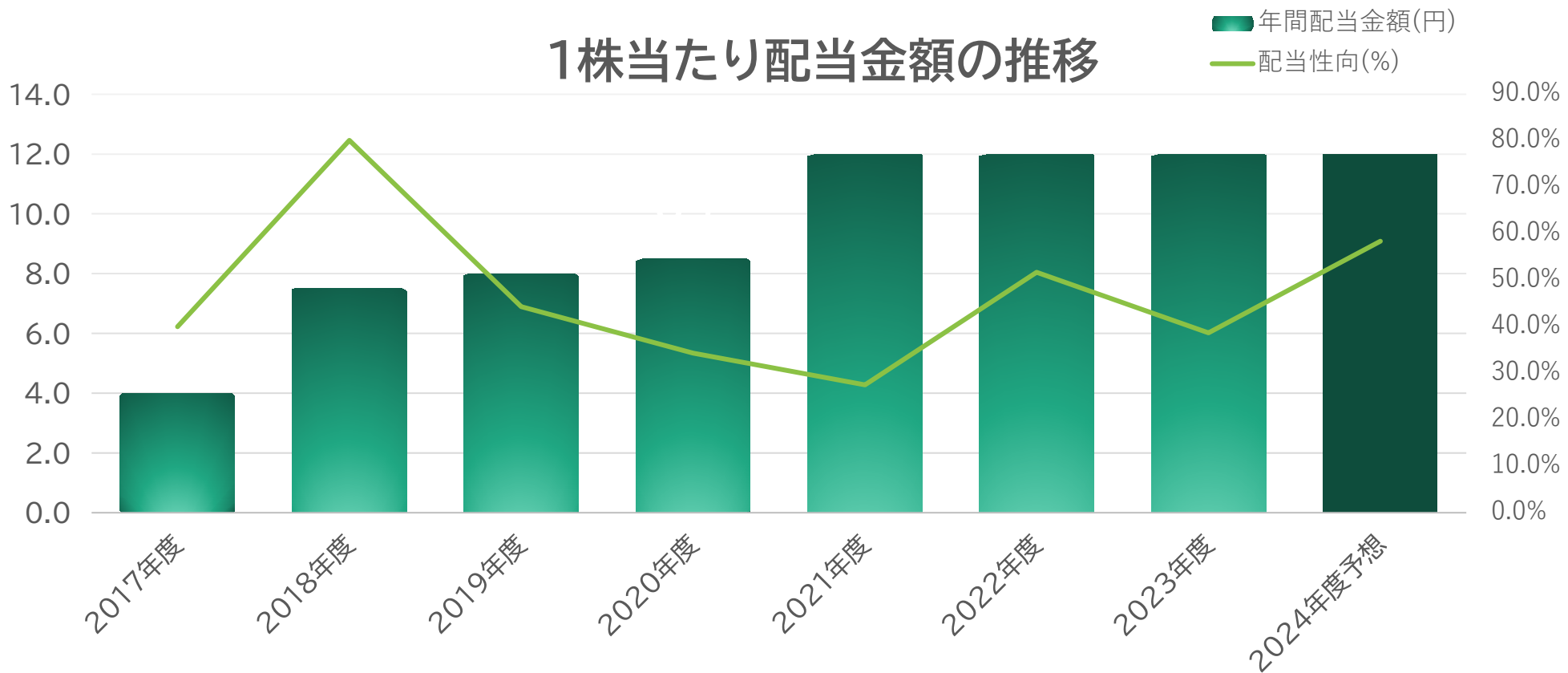


	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024 計画	2025 計画	2026 計画
売上高 (百万円)	10,397	9,249	8,950	9,178	8,570	9,656	10,507	11,315	13,288	14,001	13,228	13,478	13,186	13,922	13,986	15,883	16,200	17,000	18,000
経常利益 (百万円)	585	2	166	49	325	459	667	607	604	683	78	975	999	1,123	1,056	1,202	1,000	1,200	1,600
当期純利益 (百万円)	115	△1,106	6	△154	184	269	414	300	363	411	147	567	593	1,060	564	753	500	700	1,000

	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024 計画	2025 計画	2026 計画
純資産 (百万円)	4,125	2,906	2,705	2,111	2,283	2,812	3,048	4,041	4,220	4,851	6,477	6,455	6,815	7,522	7,817	8,241	-	-	-
1株あたり 当期純利益 (円)	9.35	△90.13	0.51	△14.30	17.17	25.17	38.63	26.57	30.21	33.77	11.90	46.64	49.55	43.69	23.21	30.99	-	-	-
自己資本 当期純利益率 (%)	2.8	△31.6	0.2	△6.5	8.4	10.7	14.3	8.6	9.0	9.3	2.8	9.7	10.0	16.5	8.2	10.4	-	-	-
配当 (円)	10	-	5	5	5	5	5	5	8	8	15	16	17	12	12	12	-	-	-

株主還元方針

- 23/12期は1株当たり配当額12.0円、24/12期は12.0円を予想
- 今後も業績や配当性向を考慮しながら、安定した配当の実施を重視



※2021年10月1日付で普通株式1株につき2株の割合で株式分割を実施

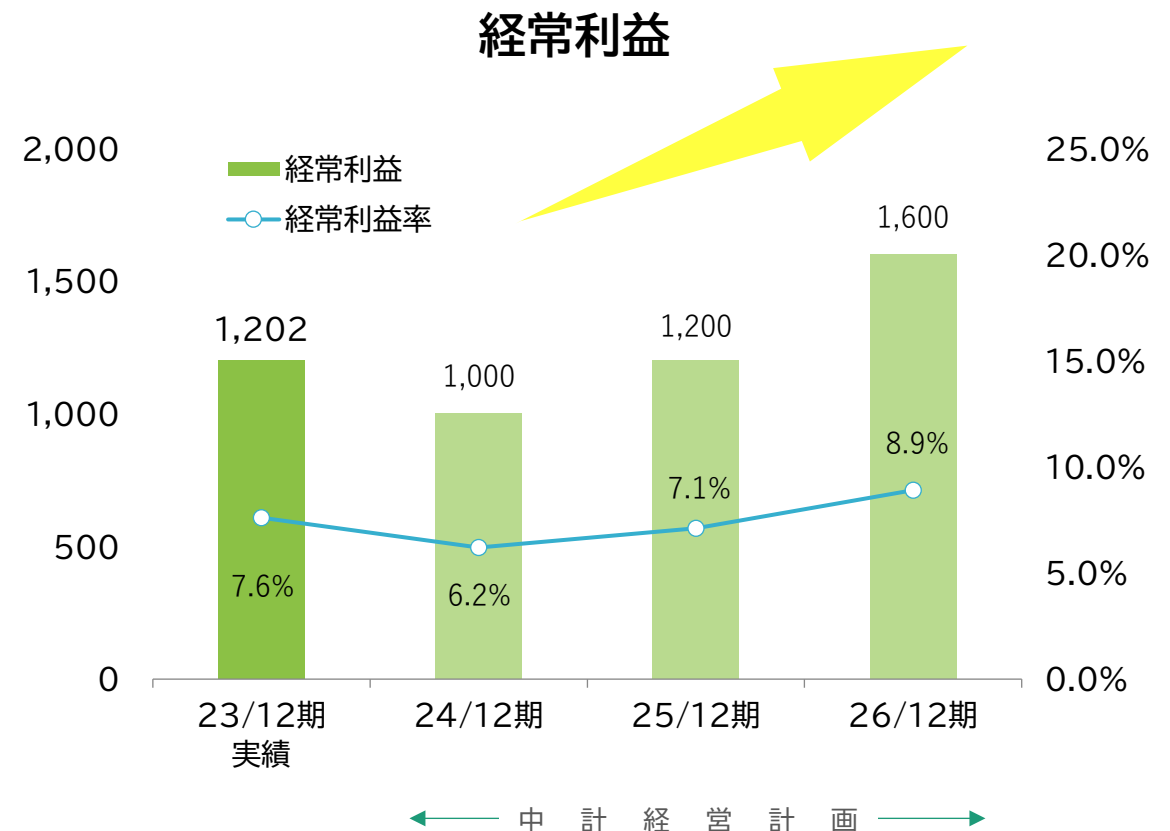
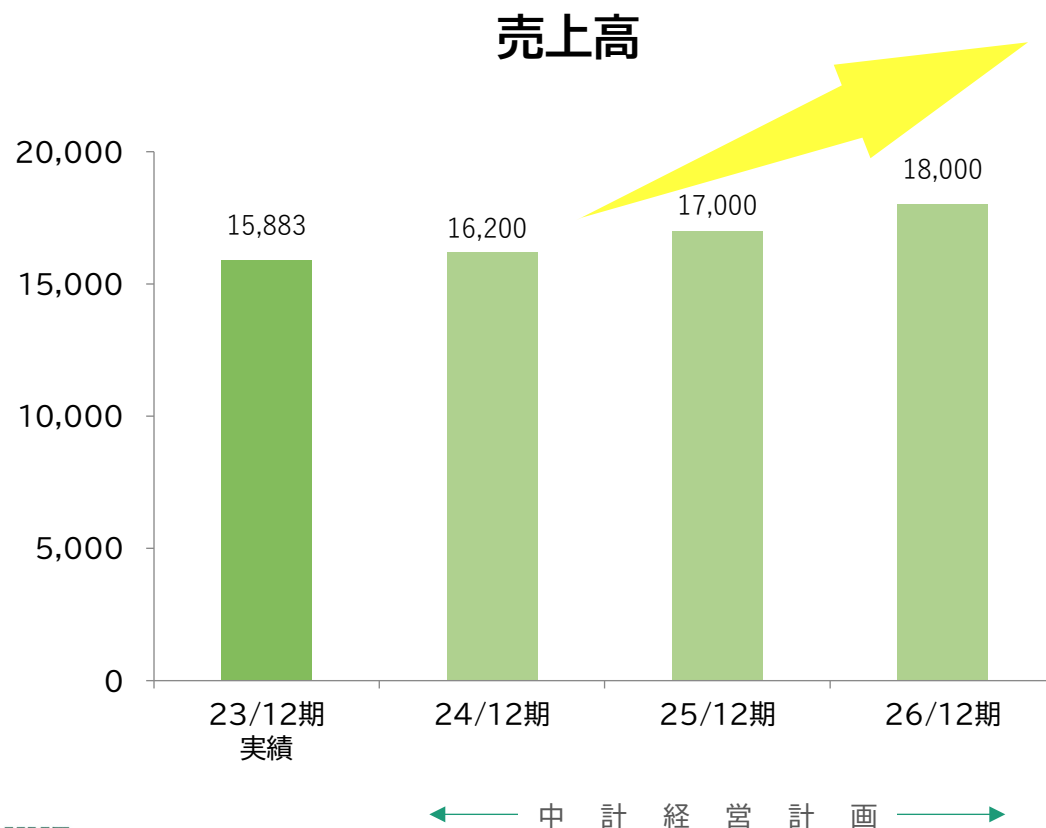
中期経営計画



- 1 経営基盤の強化 ・ ・ ・ ・ ・ 経営資源の成長分野への集中や不採算部門の再構築を進め、子会社とのシナジーが見込める成長分野に積極的に進出
- 2 SIビジネスの競争力強化 ・ ・ ・ 業種・業務別の専門特化戦略を継続して推進、非価格競争力を強化するとともに、オフショア・ニアショア開発の積極利用により価格競争力を強化
- 3 スtock型ビジネスの強化・拡大 FleekdriveやIoTソリューションなどのストックビジネスを強化。将来的に営業利益額において50:50の比率を目指す
- 4 海外マーケットの拡大 ・ ・ ・ 海外マーケットへの製品・サービス展開を通じ、新たな スtock型ビジネスの基盤とする。足がかりとして、自動車教習所向けソリューションのベトナムへの展開を推進

中期計画目標数値

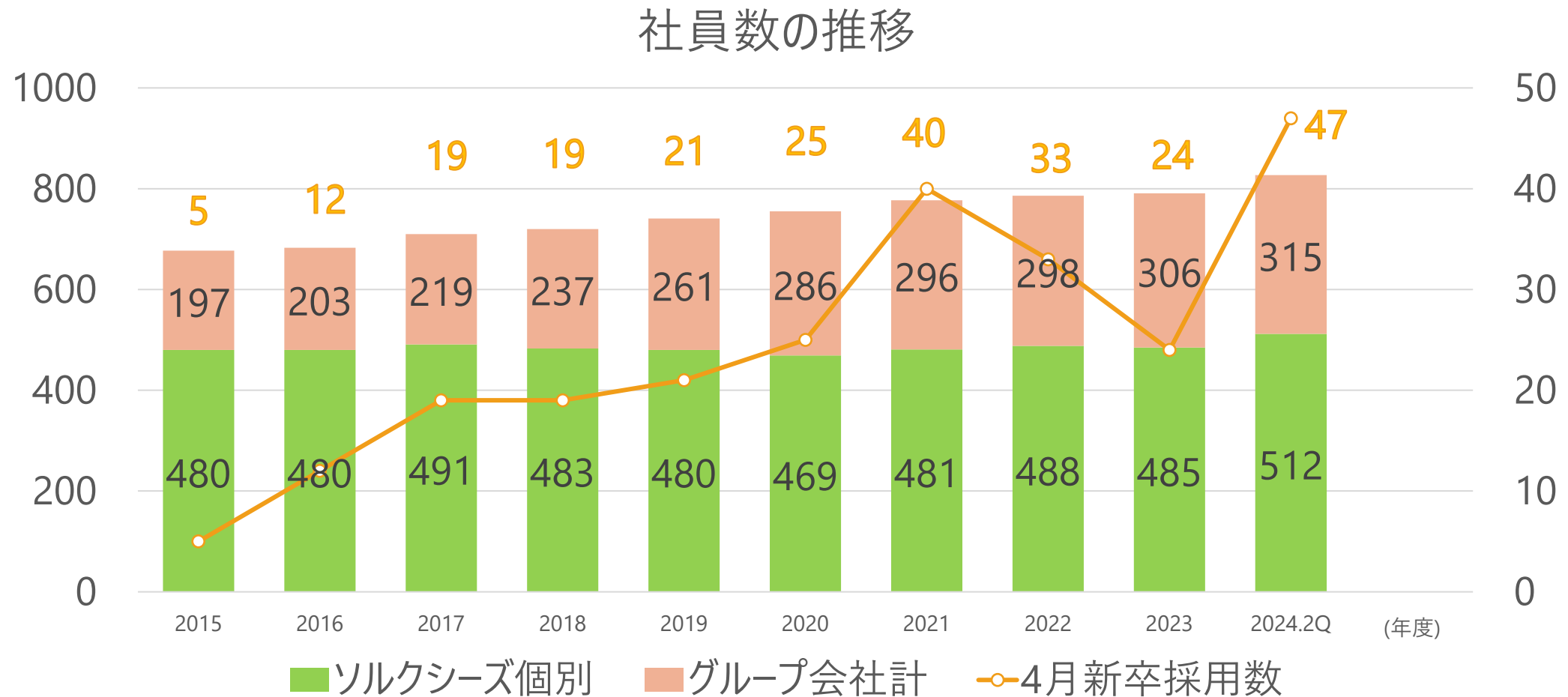
- DXに関連する需要は中長期にわたり堅調な見込みも、大型案件剥落の反動などを考慮
売上高が每期過去最高を更新する見通しは変わらず
- 採用強化等の大幅な人的投資やFleekdriveの成長率見直しを踏まえ、
利益面は先行投資を含む費用が発生
- 2025年度以降はM&Aを積極的に展開、更なるIT人材の確保と新たなソリューションの創出を目指す



人材強化:採用者数の推移



■ 2024年度新卒採用数47名(個別36名、グループ11名)



※2019年5月にFleekdriveを
分社化した事による増減あり



人材強化：人材育成プログラム

教育訓練体系図

入社前～1年
初級～中級プログラマー

新入社員

3年
初級システムエンジニア

中堅一般社員

5年
中級システムエンジニア

リーダー・サブリーダー

10年
初級プロジェクトマネージャー

マネージャー

15年
中級プロジェクトマネージャー

チーフマネージャー、部長

20年～
上級プロジェクトマネージャー

役員

技術力育成

社員によるスキルアップ勉強会

キャリアパス研修

自習自学サイト「SOLXYZ Academy」

外部教育機関を利用したリスキリング

階層別育成

入社前・新入社員研修

入社4年目研修

リーダー研修

マネージャー研修

部長研修

キャリアデザイン研修

特別研修

e-Learning：ISMS・EMS、情報セキュリティ

コンプライアンス研修

早ければ6か月で戦力化

1年以上の充実した初期教育

内定者研修
入社6か月前～

- ・情報技術者資格取得支援講座
- ・Java 未経験者
- ・Java 研修（基本情報技術者、応用情報技術者、高度情報技術者共通午前コース）

入社時研修
入社～3か月

- ・スキルアップ技術研修
- ・グループワーク研修
- ・マナー研修

OJT 教育
配属後～6か月間

配属先にて先輩社員によるマンツーマン指導

自習自学サイト「SOLXYZ Academy」

独自のリスキリングシステム。PC と Web 環境のみで手軽に学習できる自学自習コース

利用者数：217 名

受講数：1,401（2020 年 4 月開講以降）

受講コース（一部抜粋）

- ・生成 AI
- ・Java
- ・開発ツール・ユーティリティ
- ・C#/.NET Core
- ・Python
- ・Salesforce
- ・RPA
- ・Amazon Web Service(AWS)
- ・Angular
- ・Linux 基礎
- ・モバイル開発言語
- ・モバイルアプリ開発

階層別研修や社員同士によるスキルアップ勉強会、外部教育機関など、多岐にわたる人材施策・育成プログラムを実施し、DX 人材の育成に積極的に取り組んでいます。特に、独自に運営するオンライン教育プログラム「SOLXYZ Academy」では、通算 9,000 を超えるコンテンツを活用したリスキリングが可能。社員は IT トrendや現場のニーズに即したプログラムを自分のペースで学習できます。

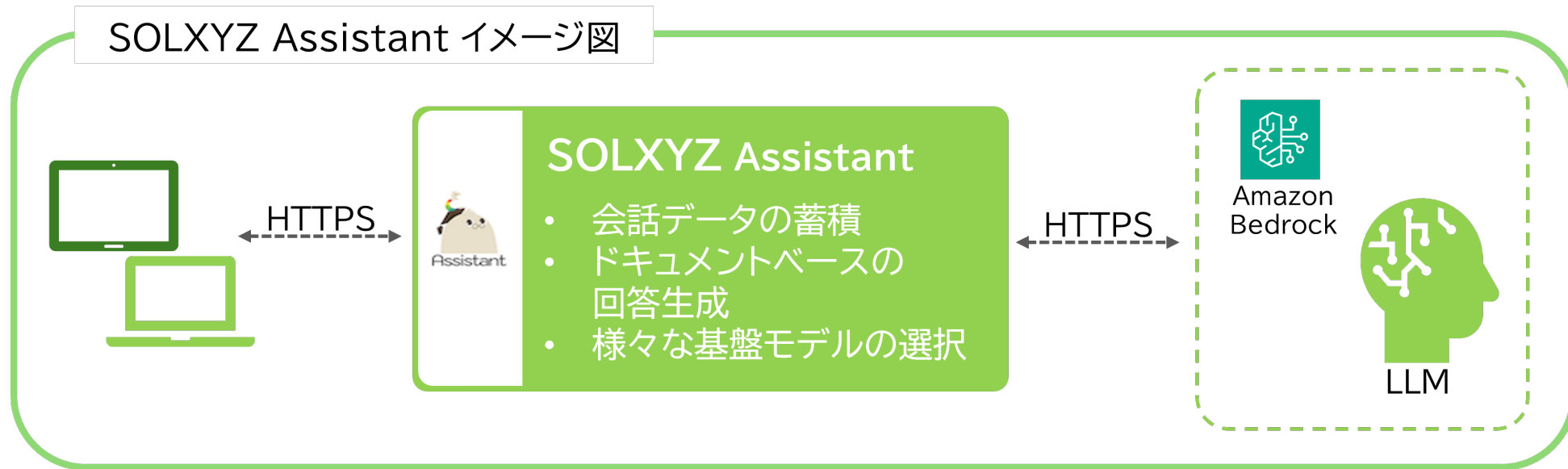
トピックス

トピックス① 「SOLXYZ Assistant」を開発



LLM* を活用した社内向けAIシステム「SOLXYZ Assistant」を開発

- 高度な言語理解と文章生成・会話が可能な社内向けAIシステム「SOLXYZ Assistant」を独自に開発
- 定型業務の自動化による社員の作業時間削減や、AIとの対話を通じた新たなアイデアや視点の獲得を促進
- 将来は当技術を活用した他企業向けソリューションの開発・展開を目指す



*LLM＝大規模言語モデルを意味する人工知能の一種

トピックス② 株主優待制度の再開

- 多くの株主様のご要望を受け、国際大会で特A賞を受賞したブランド米を贈呈する株主優待を再開
- 2025年6月末を初回基準日とし、保有期間に応じた対象品を贈呈

対象となる株主様	基準日時点で1,000株以上の当社株式を保有されている株主様のうち、以下の条件に合致する株主様
優待の内容	① 継続保有期間1年以上の株主様 「幽学の里米」コシヒカリ:5kg ② 継続保有期間5年以上の株主様 「幽学の里米」コシヒカリ:10kg(5kg×2袋) ご参考:11/30時点の「幽学の里米」の販売価格:3,980円@5kg
開始時期	2025年6月末日を第1回基準日に設定
継続保有期間の判定方法	直近の基準日から遡り、各年の6月末および12月末日に同一株主番号で連続して1,000株以上の保有が確認できた株主様について、継続保有期間に応じた優待品を贈呈いたします



幽学の里米は千葉県旭市の個人農家が
栽培～精米～販売までを一貫して行っています

*詳細は11/8開示のIRリリース「株主優待制度の再開に関するお知らせ」をご確認ください



お知らせ

コーポレートサイトでは、
多くの情報を発信しています
www.solxyz.co.jp/

Investor Relations

IRニュース

2024 年度	
すべて ▶ IR資料 ▶ お知らせ ▶ 決算関連 ▶ 適時開示 ▶	
2024.11.27	2024年12月期第3四半期 機関投資家向け説明資料を掲載しました New 決算関連 機関投資家向け説明資料(3,861KB)
2024.11.08	株主優待制度の再開に関するお知らせ お知らせ 株主優待制度の再開に関するお知らせ(140KB)
2024.11.08	2024年12月期 第3四半期決算短信と補正説明 決算関連 【連結】売上高 11,691百万円(前年同四半期比増△35.4%)、親会社株主に帰属する四半期利益 1,000百万円(前年同四半期比増△35.4%)
2024.09.18	連結子会社の増資引受に関するお知らせ お知らせ 連結子会社の増資引受に関するお知らせ(140KB)
2024.09.10	ログミーFinance主催 個人投資家向けIRセミナー書き起こし記事及びアーカイブ動画公開 お知らせ 2024年8月31日ログミーFinance主催「第83回 個人投資家向けIRセミナー」での当社の講演内容の書き起こし記事及びアーカイブ動画を公開しました。■説明会書き起こし記事及びアーカイブ動画リンク先・書き起こし [...]
2024.09.10	個人投資家向け説明資料と動画を掲載しました 2024年12月期第2四半期 個人投資家向け説明資料(6,365KB) ■2024年8月31日開催 第83回 個人投資家向けIRセミナー/3時間04分頃〜/約50分 https://www.youtube.com/watch?v=...
2024.09.06	機関投資家向け説明資料と動画を掲載しました 決算関連 2024年12月期 第2四半期機関投資家向け説明資料(3,006KB) 2024年12月期 第2四半期機関投資家向け説明動画(機関投資家・アナリスト向け) ※外部サイトへ遷移します。
2024.08.20	2024年12月期 第2四半期報告書を掲載しました 決算関連 2024年12月期 第2四半期報告書(334KB)

About us

ソルクシーズニュース

2024 年度	
2024.11.27	 (株)イー・アイ・ソル 「MWE 2024」に出展 New
2024.11.20	 動画広告第二弾掲載開始 声優 長谷川玲奈さん"おとぼけキャラ"続編! New
2024.11.20	 (株)ノイマン オンライン無料セミナー「自動車教習所の国際化について考える」開催のお知らせ New
2024.11.19	 (株)Fleekdrive
2024.10.24	 IoTによる見守り支援システム「いまいilm」 大矢動物病院の入院やペットホテルの「見守り」で活躍
2024.10.22	 (株)Fleekdrive (株)ブルーテック「Fleekdrive」採用事例 シームレスな機業作成・管理で工数削減に成功
2024.10.17	 IoTによる見守り支援システム「いまいilm」 障がい者サテライト型グループホームに採用
2024.10.17	 (株)Fleekdrive 「ITreview Grid Award 2024 Fall」 オンラインストレージ部門で「High Performer」を受賞
2024.10.08	 「2024デジタル化・DX推進フェア in Kanagawa」出展のお知らせ

2024年度
IRニュース 23件
お知らせ 58件

IRニュースやPR情報をメールで配信



企業情報製品・サービスサステナビリティ投資家・株主の皆様へ採用情報お問い合わせ

検索



ITを通じてよりよい社会の実現を目指して

私たちは持続可能な開発目標（SDGs）を支援しています。

SDGsの取り組みを詳しく見る



IRニュース

一覧を見る

2024.11.27

2024年12月期第3四半期 機関投資家向け説明資料を掲載しました

New

 機関投資家向け説明資料 (3.861KB)

2024.11.08

株主優待制度の再開に関するお知らせ

 株主優待制度の再開に関するお知らせ (148KB)

2024.11.08

2024年12月期 第3四半期決算短信と補足資料を掲載しました

【連結】売上高 11,691百万円 (前年同四半期比△1.4%)、営業利益 561百万円 (同△37.8%) 経常利益 605百万円 (同△35.4%)、親会社株主に帰属する四半期純利益 330百万円 (同△48.7%)

IR情報をメールでお知らせ [メール登録]

ソルクシーズニュース

一覧を見る

2024.11.27

(株)イー・アイ・ソル

「MWE 2024」に出展 New

当グループ会社(株)イー・アイ・ソルは、本日から開催の「MWE 2024 (2024 Microwave Workshops and Exhibition)」に、日本電計株式会社のアース内に、RF信号任意波形成発生器」 […]

2024.11.20

動画広告第二弾掲載開始

声優 長谷川玲奈さん"おとぼけキャラ"続編! New

声優 長谷川玲奈さんが出演する動画広告第二弾を公開しましたのでお知らせいたします。今後、YouTube広告での配信を予定しています。尚、当社グループYouTube公式チャンネルではメイキング映像も公開していますので、併 […]

2024.11.20

(株)ノイマン

オンライン無料セミナー「自動車教習所の国際化について考える」開催のお知らせ New

当グループ会社(株)ノイマンは、「自動車教習所の国際化について考える」と題し、2024年12月12日にオンライン無料セミナーを開催しますのでお知らせいたします。 昨今の外国人教習生の増加に加え、特定技能制度の改正によ […]

IR情報をメールでお知らせ [メール登録]

Click!!

TDNetに投稿したIRニュースと一部のPR情報を配信

株式会社ソルクシーズ IRニュースメールのお申込み

>>> 登録内容を変更される方はこちらから.

当サイトの最新のニュースリリース、IR関連資料、説明会などのプレゼンテーションの情報を、ご登録の皆様に電子メールにてお知らせいたします。
(メールの配信は株式会社フィナンテックが運営する「IR STREET」が代行します。)

メールアドレス

お申込み

IR STREET メール会員規約、および、個人情報利用目的にご同意ください。

メール環境により、「迷惑メールフォルダ」に自動で振り分けられてしまう場合がございます。
メールアドレス「irstreet.com」からの受信の許可をお願い致します。※

IR STREET メール会員規約

第1条 (総則)

1. 本規約は、株式会社フィナンテック(以下「当社」という。)が提供する企業IR情報サービスを、メール会員 (以下、会員という) が利用するにあたっての一切のことについて取り決めたものです。

2. 当社は、会員の了承を得ることなく、この規約を変更することがあります。この場合、当サイトのご利用条件は、変更後の規約によるものとします。変更後の規約については、当社がネット上に表示した時点より、効力を生じるものとします。

3. 会員登録は無料ですが、本規約に同意していただく必要があります。

4. サービスを受けるには、端末等設備の環境は会員が整えるものとします。

5. 会員は本規約を誠実に遵守するものとします。

☐ 同意する

☒ 同意しない

ご登録いただいたメールアドレスの管理はすべて 株式会社フィナンテックとなります。また、ご登録いただいた情報は、「IR STREET」のIR情報配信以外には利用されません。

お問い合わせ先: ir-newsmail@irstreet.com

COPYRIGHT (C) 2000 - 2024 IR STREET.COM All rights reserved.

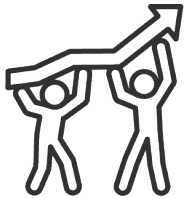
改めて、ソルクシーズグループの強み



SI事業は安定収益基盤を構築



FinTech/IoT/AI/CASE/クラウドに注力



航空・宇宙・防衛、生成AIなど、
新成長ワードに着手

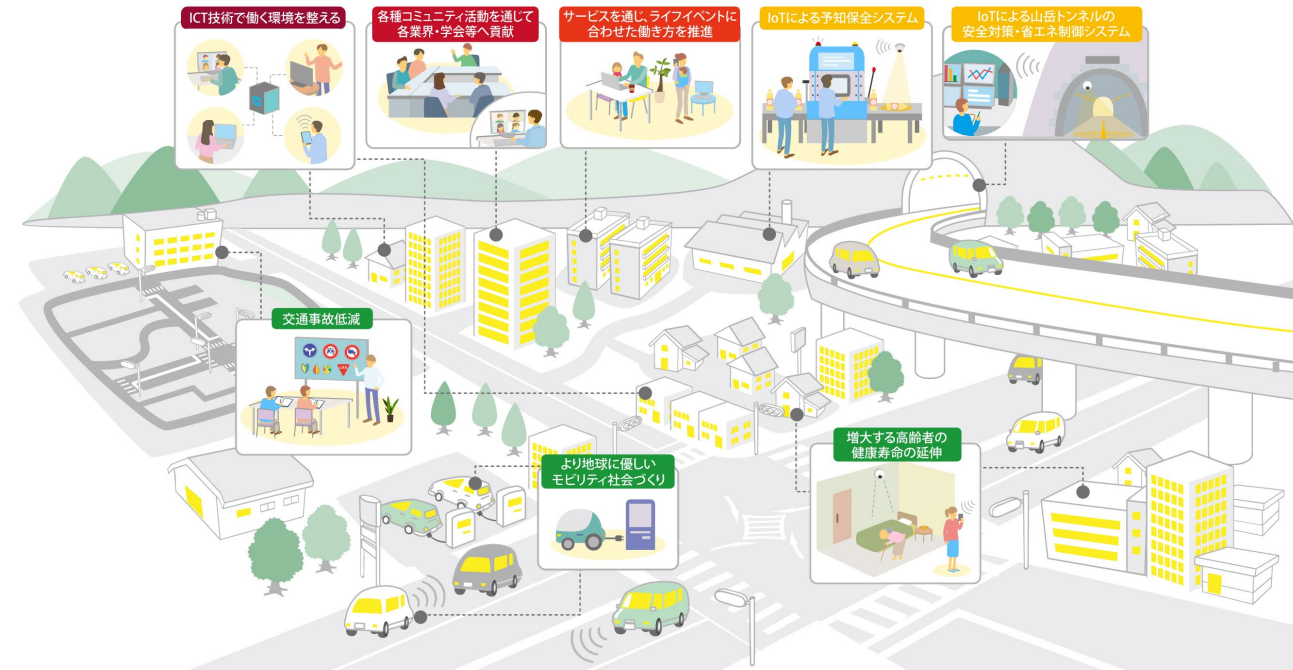


「DXで日本のビジネスを導く会社」へ

APPENDIX

ソルクシーズグループ「SDGs VISION 2030」

サステナビリティ経営を推進し
半世紀、100年後も末永く愛される
「愛と夢のある企業」を目指します



経営のモットー

愛と夢のある企業



経営理念

高い技術力を持ち
社会に貢献する

お客様に最高の
満足を提供する

皆が夢を持ち続けられる
企業を目指す

グローバル企業を
目指す

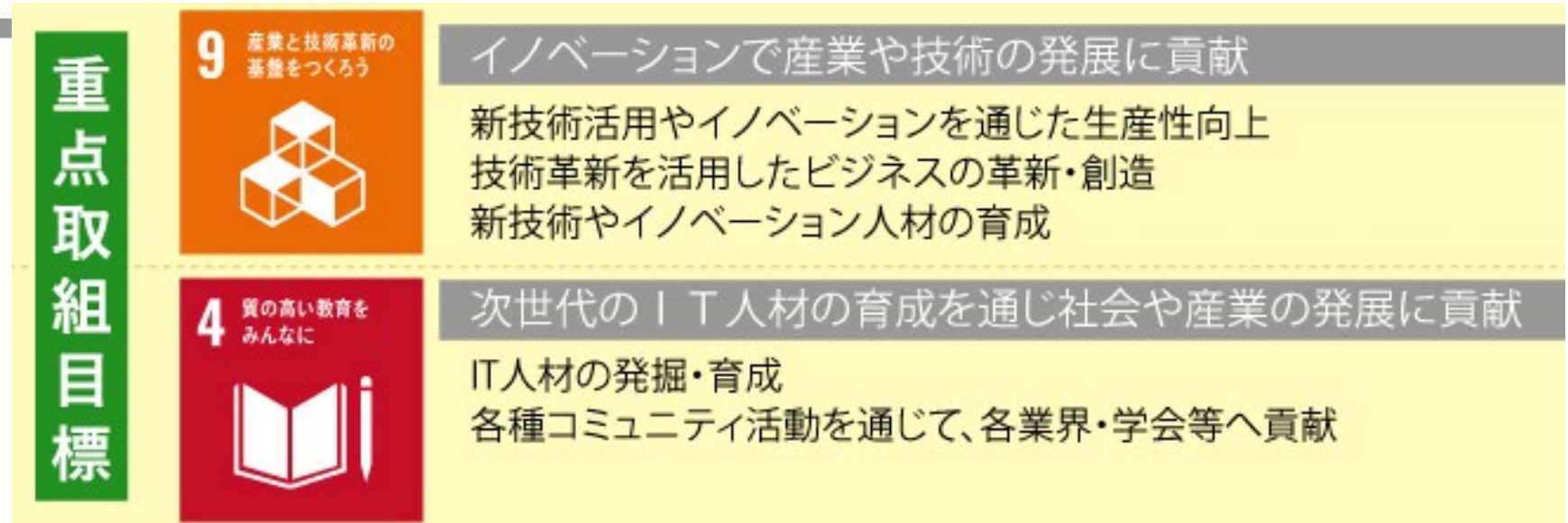
新ビジネス・新技術へ
チャレンジする

SDGs達成に向けた重点取り組み目標



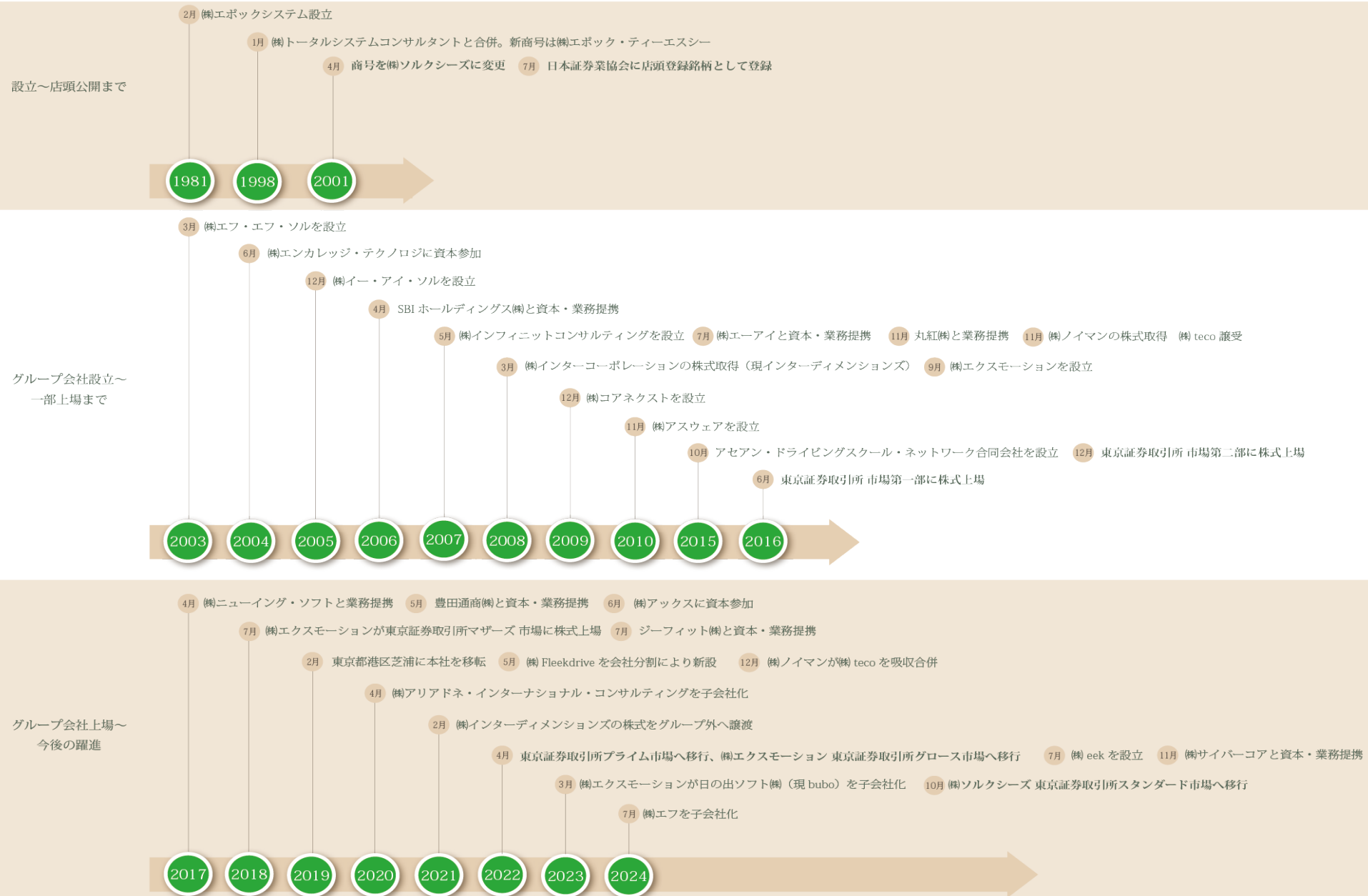
SDGsの17の目標に対し、4と9を重点目標に設定

世界が直面する経済・社会・環境の三側面における関連課題との相互関連性・相乗効果を重視し、統合的向上を目指してまいります。





沿革



ソルクシーズグループ一覧



株式会社ソルクシーズ

各業種に特化したITサービスとソリューションの提供

- 証券、信販・クレジット、生損保
- 情報・通信、メディア、製造、流通
- 官公庁
- セキュリティサービス



株式会社 インフィニットコンサルティング

システムの企画・提案に関するコンサルティング、システムマネジメント支援

- 銀行、証券、信販・クレジット
- 情報・通信、メディア、製造、流通



株式会社 アリアドネ・インターナショナル・コンサルティング

クレジット業務全般に関するシステムの企画・提案、コンサルティングサービス

- 信販・クレジット



株式会社 エフ・エフ・ソル

銀行を中心としたソフトウェア受託開発事業、オープン系パッケージソフトの開発・販売

- 銀行・信用金庫



株式会社 コアネクスト

投信・投資顧問会社向けのシステム開発、コンサルティングサービス

- 投信・投資顧問、J-REIT



株式会社 エフ

金融・証券業界向けの市場系フロントシステム・サービスの提供

- 証券
- 情報・通信



株式会社 アスウェア

ICTインフラ分野のコンサルティングから提案・設計・構築まで支援

- 情報・通信



株式会社 エクスモーション

オブジェクト指向技術を用いた、組込システムの設計支援、人材育成のサポートなど実践型コンサルティング

- 製造（自動車・OA機器）



株式会社bubo

ソフトウェアテスト請負・技術者派遣・コンサルティング

※エクスモーションの100%子会社



株式会社 イー・アイ・ソル

組込・制御・計測系を中心としたソフトウェア受託開発、ソリューションの開発・販売

- 製造
- 官公庁
- 航空宇宙・防衛



株式会社 ノイマン

自動車教習所向け効果測定や学科学習システム、基幹システムの開発・販売。学生向けeラーニングシステムの開発・販売

- 自動車教習所
- 学習塾



株式会社 Fleekdrive

企業向けオンラインストレージサービス及び、クラウド帳票サービス

- 各種企業



株式会社 eek

企業向けeスポーツコンサルティング業務、eスポーツアスリートエージェンシー業務

- 専門学校・教育機関
- 各種企業



いまいルモ

一般消費者及び施設向けの複数センサーによる見守りシステムの企画・製造・販売

- 一般家庭、介護施設



CoBrain

生成AIを活用して要求仕様の作成とレビューを支援する要求仕様AI添削ソリューション

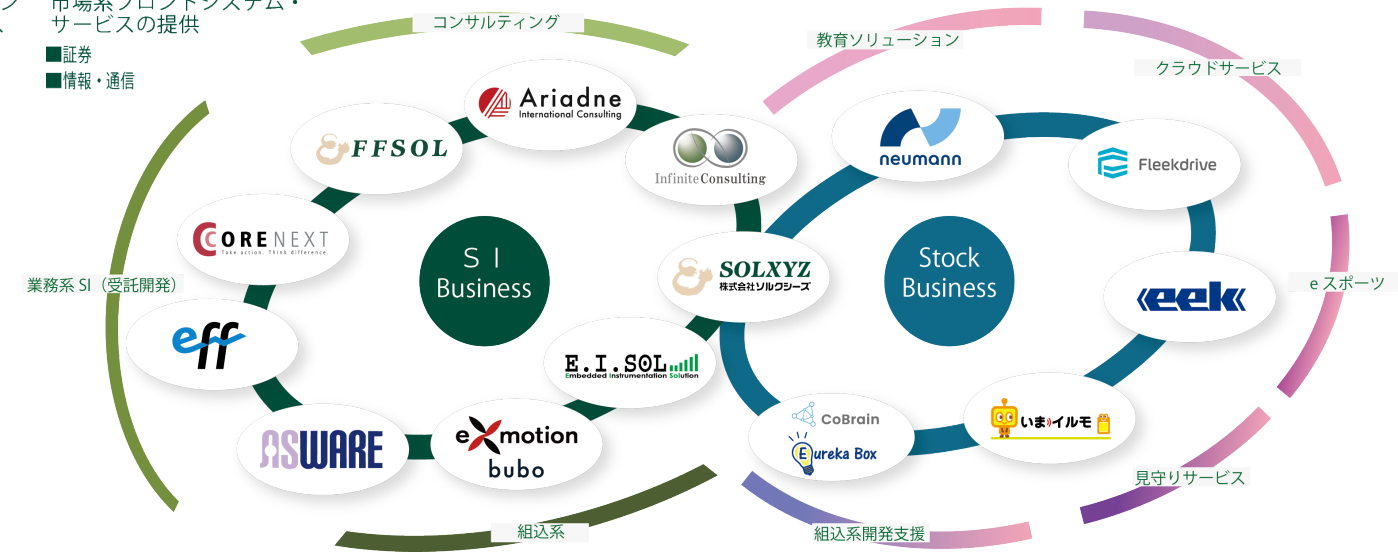
- 製造（自動車・OA機器）



Eureka Box

ソフトウェア開発現場の人材育成や技術定着を目指す、総合学習&実践プラットフォーム

- 製造（自動車・OA機器）



ソルクシーズグループは
SIビジネスとストックビジネスの両輪で
お客様のニーズに最適な
ソリューションをご提供します

免責事項

当資料に掲載されている業績見通し、その他今後の予測・戦略等に関する情報は、当資料作成時点において、当社が合理的に入手可能な情報に基づき、通常予測し得る範囲内で行った判断に基づくものです。

しかしながら、実際には通常予測し得ないような特別事情の発生または通常予測し得ないような結果の発生等により、当資料記載の業績見通しとは異なるリスクを含んでおります。

当社は、投資家の皆様にとって重要と考えられるような情報について、その積極的開示に努めてまいりますが、当資料記載の業績見通しのみに全面的に依拠してご判断されることはくれぐれもお控えになられるようお願いいたします。

なお、いかなる目的であれ、当資料を無断で複製、または転送等を行われないようにお願いいたします。

【本資料へのお問い合わせ先】

株式会社 ソルクシーズ 経営企画室 荒木

E-mail: ir-post@solxyz.co.jp

Tel: 03-6722-5011 Fax: 03-6722-5021

<https://www.solxyz.co.jp>



DXで日本のビジネスを導く会社へ

SOLXYZとは究極（XYZ）の問題解決（Solution）を提供したい
という願いを込めた社名です。

私たちは技術を通じて社会に貢献し、半世紀、100年後も
末永く愛される「愛と夢のある企業」を目指します。

<https://www.solxyz.co.jp>